

Henrik genopliver bil-tradition, der døde under corona: 'Vi kan gøre det meget billigere'

Henrik Hallenberg Rasmussen har lagt avis-, hegn- og entreprenørbranchen bag sig og vil for første gang lægge arm med brugtbilbranchen ved at genoplive den fysiske bilauktion for private.



Se i fuld størrelse

Henrik Hallenberg Rasmussen har købt arealerne på begge sider af adgangsvejen til auktionsområdet, hvor hallen i midten er showroom og den bagerste hal er auktionshal. Bygningen til højre efter indgangen bliver til administration og den til venstre er til indskrivning og fotografering af bilerne. Den lille bygning længst til højre er Mornings Stars holdingkontor. Visualisering: IBG Byggeri og Consult

12 sep. 2024 kl. 11:22

Torben Juhler toju@vafo.dk



Lyt til denne artikel
5 min

Børkop: Børkop får et auktionshus, når Dinbilauktion.dk slår dørene op til den første auktion på Industrivej til marts.

Erhvervsmanden bag det nye initiativ er først og fremmest kendt som direktør og ejer af hegkoncernen SER Hegn, som hans far, Svend Erik Rasmussen, stiftede i Børkop for snart 35 år siden.

Sønnen trådte ind i familievirksomheden efter en årrække i avisbranchen, hvor Henrik Hallenberg Rasmussen havde ansvaret for Berlingskes avisproduktion.

Men i 2020 solgte Henrik Hallenberg Rasmussen hegnsvirksomheden i Fredericia til en hollandsk koncern, og han har siden kastet sig over blandt andet entreprenørvirksomhed, internet forretninger og produktionsvirksomheder.

I dag har han solgt alle driftsselskaber, og aktiviteterne i holdingselskabet Morning Stars ApS koncentrerer sig om større udlejningsejendomme, og den lokale erhvervsmand glæder sig til igen at kaste sig over udvikling og drift af egen virksomhed.

Vil genoplive fysiske auktioner

At det nu bliver autobranchen, han kaster sig over, forklarer han med, at der eksisterer et behov for at genoplive de fysiske bilauktioner, som de store aktører på markedet ikke længere afvikler for privatkunder.

Det gør hverken BCA ved Exxit 59 i Vejle, Autoproff, der har base på Ouskær ved Vinding, eller Autocom i Fredericia. Tre aktører, der ifølge Henrik Hallenberg Rasmussen, i dag står bag salget af omkring 90 procent af alle brugte biler i Danmark.

- Hos de tre store spillere, der alle er ejet af kapitalfonde, foregår handlen udelukkende online og udelukkende som handler mellem professionelle - det såkaldte BTB-salg, konstaterer han.

Det bryder de sig ikke om

Ifølge loven om e-handel giver online-auktioner private købere en fortrydelsesret, og det besværliggør handlerne for sælgerne.



 Se i fuld størrelse

Dinbilauktion.dk åbner til marts med blandt andet cafeteria og showroom på Industrivej i Børkop ved siden af den nyåbnede Jem & Fix. Foto: Mette Mørk

- Det er noget, som online-auktionshuse ikke bryder sig om, og derfor kan private ikke købe der længere. For at opfylde betingelserne i den danske auktionslovgivning, skal der ske en fysisk fremstilling med hammerslag for at fjerne fortrydelsesretten. Det giver sælger ro, mens køber får væsentligt lavere priser, fortæller han.

Kører med lavere salær

Hvordan bilerne fremover kan sælges til en lavere pris på auktioner i Børkop, forklarer han med prispolitikken i det kommende auktionshus, hvor sælger betaler et fast salær på 1000 kroner og køber betaler 2000 kroner - uanset hvilken pris, bilen handles til.

- Vores klare mål er at kunne levere højere priser til sælgere og lavere priser til købere i forhold til markedet i dag. Det er derfor, at vi kommer til at køre med lave salærer, for det gavner alle, siger Henrik Hallenberg Rasmussen.

Bilhandlere er trætte af det

Ifølge ejeren ligger salæret på de eksisterende onlineauktioner samlet i niveauet fra typisk 4000 kroner til over 30.000 kroner per bil.

- Det afregnes som salær med en procentsats af salgsprisen. Det er dyrt, og det er noget, bilhandlerne er dødhamrende trætte af, men de har ikke andre muligheder i dag, siger Henrik Hallenberg Rasmussen.

Derfor er det hans ambition at skabe et simpelt digitalt setup, hvor både private, erhvervsvirksomheder og professionelle bilforhandlere kan købe eller sælge deres biler helt transparent og til en fast lav pris.

Har første aftaler på plads

Dinbilauktion.dk vil afvikle ugentlige bilauktioner i den auktionshal, der er opført, men endnu ikke indrettet. Her bliver det også muligt online at afgive et max-bud på en bil, der kommer på auktion.

- Hvis online-kunden har lagt et bud på for eksempel 30.000 kroner, og bilen får hammerslag ved 24.000, så køber online-kunden bilen til næste bud, altså her 24.500 kroner, siger Henrik Hallenberg Rasmussen, der er overbevist om, at han med de fysiske auktioner kan gøre en forskel på markedet.



 Se i fuld størrelse

Henrik Hallenberg Rasmussen solgte i 2020 virksomheden SER Hegn til den hollandske koncern Heras og går nu ind i brugtbilsbranchen med Dinbilauktion.dk. Arkivfoto: Peter Leth-Larsen

- Vi har allerede nu lukket store aftaler med forhandlere, der kommer med biler. Den ene vil levere mindst 2000 biler om året, men først i fjerde kvartal laver vi opsøgende salgsarbejde rundt ved forhandlere og ved advokatstanden. Vi går også efter biler, der er konfiskeret på grund af økonomiske forhold og på grund af vanvidsbilisme.

Udvikler et nyt IT-system

Ved fysiske auktioner er der som nævnt ikke fortrydelsesret efter hammerslag, som det er tilfældet med onlineauktioner. Derfor skal kunderne have lejlighed til at besigtige bilerne, inden de byder på auktionen.

Det sker via et IT-system, som Henrik Hallenberg Rasmussen er ved at få udviklet til sit auktionshus, hvor man via en QR-kode på mobilen får adgang til det indhegnede område, hvor bilerne kan besigtiges døgnet rundt op mod auktionerne.

Fem-seks fuldtidsansatte

- Vi ansætter tre bilkyndige, som er med til at kategorisere den enkelte bil efter dens stand, og køberne har to timer til at prøvekøre bilen efter

auktionen. Lever den ikke op til kategorien og har påviste fejl, har køber to timer til at annullere handlen, forklarer han.

Ejeren forventer at selskabets hjemmeside er i luften i slutningen af oktober eller i starten af november.

Han har allerede fundet de tre første af fem til seks fuldtidsansatte, mens hans kone, Jannie Møller Rasmussen, også skal bidrage til administration og kundepleje. Derudover skal der ansættes løstansatte til at klare de praktiske opgaver på auktionsdagene.

LÆS OGSÅ